



**صاحب السمو الملكي الأمير
سلطان بن عبد العزيز آل سعود**



الملك فهد بن عبد العزيز آل سعود



صاحب السمو الملكي الأمير
عبد الله بن عبد العزيز آل سعود

لعل أحد التجليات المنظورة لرؤيا البنك المستقبلية المتتجدة طرح الشعار الجديد خلال العام ٢٠٠٢م، والذي يتسم بالمحافظة على رمز البنك الأصيل والمميز والموثوق به لدى العملاء، مع إضفاء مظهر جديد أكثر جذباً ليعكس الأسلوب المتجدد الذي ينتهجه البنك في بناء علاقاته مع عملائه.

لم يكن التطور الذي حققناه على مدار عدة سنوات مخت وخططنا المستقبلية الطموحة لتحقق لو لا توفيق الله، ومن ثم إخلاص والتزام ومهنية موظفينا. لقد واصل البنك الإستثمار في تدريب وتطوير العاملين مع التركيز بشكل خاص على تطوير المواهب الإدارية وأعدادها للمستقبل من داخل البنك.

المحتويات

بيانات مالية وإحصائية

(بملايين الريالات السعودية)

للسنوات الثلاثة المنتهية في ديسمبر ١٩٩٩ و٢٠٠٠ و٢٠٠١

٢٠٠١	٢٠٠٠	١٩٩٩	
٨٢,٤٥٠	٨٢,١٧٢	٧٤,١٢٣	إجمالي المركز المالي
٤٠,٣٩١	٣٧,٦٥١	٢٥,٤١٣	إجمالي الموجودات
٣,٣٦٦	٣,١٦٠	٣,٠٦٦	حقوق المساهمين
٢٦,٢٧٣	٢٤,٩٢٧	٢٤,٤٤٤	ودائع العملاء
١٤,٧٨٨	١٣,٩١٥	١٢,٩٠٦	القروض والسلف
١,٢٧٤	١,١١٥	٩٢٠	صافي إيرادات العمولات الخاصة
٢٢٩	٢٢٤	١٩٦	أتعاب الخدمات البنكية وأرباح تحويل العملات
٤	٣	١٣	مكاسب محققة من الإستثمارات
١٤	٤	٥٧	دخل العمليات الأخرى
١,٥٣١	١,٣٥٦	١,١٨٦	إجمالي إيرادات العمليات
٤٠٩	٣٦٥	٣٤٢	الرواتب والأجور
٦٤	٦٦	٧٦	الإستهلاكات
٢٦٩	٢٣٧	٢١٨	مصاريف التشغيل الأخرى
٧٤٢	٦٦٨	٦٣٦	إجمالي مصاريف العمليات
٧٨٩	٦٨٨	٥٥٠	ربح العمليات
٣٠٣	٢٨٢	٢٢٠	المخصصات والديون المعدومة
٤٨٦	٤٠٥	٣٣٠	صافي الربح
%٤	%١٢,٨	%١٠,٨٠	العائد على حقوق المساهمين
%١,٢	%١,١	%٠,٩	العائد على الموجودات
٣٠,٠٠٠	٣٠,٠٠٠	٣٠,٠٠٠	عدد الأسهم المصدرة (بالآلاف)
٣,٧٥	٣,٧٥	٣,٧٥	سعر الدولار الأمريكي / ريال
١١٧	١١٧	١١٨	عدد الفروع
٢٥٧	٢٤٩	٢٣٧	عدد أجهزة الصراف الآلي
١,٩٤٠	١,٨٦٣	١,٦٩٦	عدد الموظفين
%٧٨	%٧٥	%٧٤	نسبة الموظفين السعوديين
٤,٦٢٣	٤,٨٨٣	٥,١١٨	عدد المساهمين

بيانات مالية وإحصائية	٢
كلمة رئيس مجلس الإدارة	٤
تقرير مجلس الإدارة	٦
أعضاء مجلس الإدارة	٧
نظرة عامة على الأعمال	٨
تقرير مراجع الحسابات	١٧
قائمة المركز المالي	١٨
قائمة الدخل	١٩
قائمة التغيرات في حقوق المساهمين	٢٠
قائمة التدفقات النقدية	٢١
إيضاحات حول القوائم المالية	٢٢
شبكة فروع البنك	٣٦
الإدارة العامة:	
ص. ب. ٥٦٩٢١ الرياض ١١٥٦٤	
هاتف: (+٩٦٦) ١٤٠٢٩٠٠٠	
فاكس: (+٩٦٦) ١٤٠٢٧٧٤٧	
تلفون: ARNA SJ ٤٠٣٦٠	
صفحة الانترنت:	
http://www.anb.com.sa	

كلمة رئيس مجلس الإدارة

لم يكن التطور الذي حققناه على مدار عدة سنوات مضت وخططنا المستقبلية الطموحة لتحقق لولا توفيق الله ومن ثم إخلاص والتزام ومهنية موظفينا. لقد واصل البنك الاستثمار في تدريب وتطوير العاملين مع التركيز بشكل خاص على تطوير المواهب الإدارية وإعدادها للمستقبل من داخل البنك.

احتياجاته وتوصيلها بأسلوب مريح وموثوق. ولكن نستمر على درب النجاح في المستقبل، فإنه لا مناص من توجيه إستراتيجياتنا لترتكز على مبادئ بناء وإدارة العلاقات. سنبني إستراتيجيات عمل ترتكز بشكل خاص على ثلاثة مبادئ أساسية هي: معرفة الاحتياجات الفردية للعميل، وتلبيتها بتكلفة مجدية تلائم إحتياجات العميل بيسر ومرنة وسرعة في تقديم الخدمة، وتعظيم القيمة المضافة لكل من العميل والبنك. إن تعظيم القيمة مبدأ بسيط ولكنه قوي التأثير، فكلما زادت حصة البنك من أعمال ونشاطات العميل المصرفي، كلما أمكن تحقيق قيمة إضافية له من خلال رفع مستويات الكفاءة واستغلال مزايا اقتصاديات الحجم، بينما نقوم في الوقت ذاته بتحقيق قيمة إضافية للبنك من خلال تعظيم الإيرادات، ليتحول هذا المبدأ إلى معادلة تقوم على الربح المشترك للعميل والبنك بحيث يشكل قاعدة صلبة لبناء علاقة قوية ومتطرفة.

ولعل أحد التجاليات المنظورة لرؤيا البنك المستقبلية المتقدمة طرح الشعار الجديد خلال العام ٢٠٠٢م، والذي يتسم بالمحافظة على رمز البنك الأصيل والمميز والمموق بـ لدى العملاء، مع إضفاء مظهر جديد أكثر جذباً يعكس الأسلوب المتجدد الذي ينتهجه البنك في بناء علاقاته مع عملائه.

لم يكن التطور الذي حققناه على مدار عدة سنوات مضت وخططنا المستقبلية الطموحة لتحقق لولا توفيق الله ومن ثم إخلاص والتزام ومهنية موظفينا. لقد واصل البنك الاستثمار في تدريب وتطوير العاملين مع التركيز بشكل خاص على تطوير المواهب الإدارية وإعدادها للمستقبل من داخل البنك. لقد تجلت ثمار هذه الإستراتيجية بوصول نسبة السعودية إلى ٧٨٪ في نهاية العام لتكون واحدة من أعلى النسب التي تسجل في القطاع المصرفي السعودي. ومما يبعث على السرور والإرتياح تحقيق عملية السعودية لنفس القدر من النجاح في المستويات الوظيفية العليا، حيث يشغل مدربون سعوديون على مستوى عالٍ من الكفاءة والتأهيل الآن معظم الوظائف الإدارية العليا في قطاعات عمل حساسة مثل التجربة المصرفية والخدمات المصرفية للشركات، مع حرص البنك على رفع نسبة السعودية أكثر فأكثر خلال السنوات القادمة.

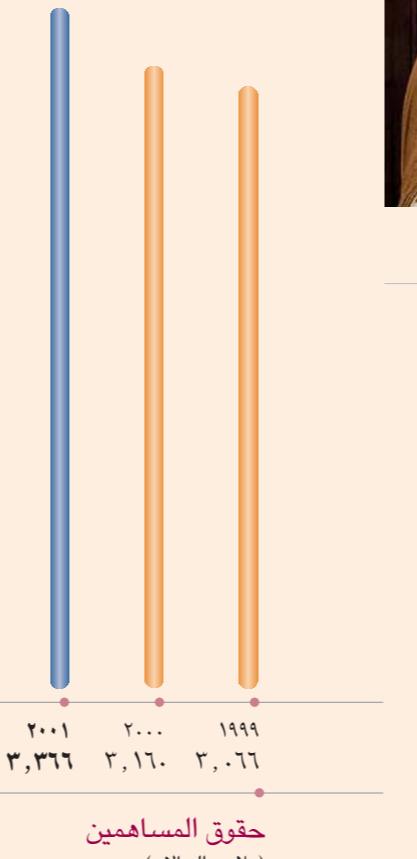
وختاماً، يسرني أن أرفع بالأصالة عن نفسي ونيابة عن مجلس إدارة البنك أسمى آيات الشكر والعرفان لحكومتنا الرشيدة، وعلى رأسها مقام خادم الحرمين الشريفين وولي عهده الأ Emin، لما توليه من رعاية ودعم للقطاع الخاص. كما نخص بالشكر والتقدير العالي وزير المالية والإقتصاد الوطني ومعالي محافظ مؤسسة النقد العربي السعودي وكافة المسؤولين في المؤسسة تقديراً لموازيتهم وتوجيهاتهم المستمرة.

ولا يفوتي شكر عمالنا الكرام وبنوكنا المراسلة لتقديمهم المستمرة لنا ودعمهم المتواصل لنا، والشكر موصول لأعضاء مجلس الإدارة وكادر البنك - إدارة وموظفيه - على جهودهم الدؤوبة ومساهماتهم الفردية القيمة في سبيل رفعه ونجاح البنك العربي الوطني، وبينما نتوقع أن يؤدي تباطؤ معدلات نمو الاقتصاد العالمي وتبعات ذلك على السوق المحلي إلى إفراز العديد من التحديات على الساحة في العام ٢٠٠٣م، إلا أن ثقتي كبيرة بقدرة البنك العربي الوطني على مواصلة البناء والنمو خلال السنة القادمة انطلاقاً من إنجازات العام الحالي.



عبد اللطيف بن حمد الجابر

رئيس مجلس الإدارة



عبد اللطيف بن حمد الجابر
رئيس مجلس الإدارة

يطيب لي أن أضع بين أيديكم التقرير السنوي الثاني والعشرين للبنك العربي الوطني، وحسابات البنك للسنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠١م.

هذا هو التقرير الأول الذي أشرف برفعة للمساهمين الأعزاء كرئيس لمجلس الإدارة، الذي كنت أحد أعضائه منذ تأسيس البنك قبل ٢٢ عاماً، كما كان لي شرف معاصرة تطور البنك وإزدهار القطاع المصرفي السعودي ليبلغ مكانة مرموقةً ومركزاً متقدماً ضمن منظومة القطاع المصرفي لمجلس التعاون لدول الخليج العربية.

سأسلط الضوء في هذا التقرير على خطط العمل الإستراتيجية التي تبنيناها منذ العام ١٩٩٩م، وتسارع وتيرة جنى مساهمينا وعملائنا لتمارن تلك الخطط بدءاً بعام ٢٠٠٠م، وإن كانت تحلياتها أكثر بروزاً في العام ٢٠٠١م، علاوة على عملية التطوير والتغيير المتواصلة التي إنلزم البنك - إدارة وموظفيه - بالاستمرار في إنتهاجها خلال العام ٢٠٠٢م.

ركزت ثقافة العمل الناجحة للبنك خلال العام ٢٠٠١م على أربعة محاور هي: نمو وتنويع قاعدة الإيرادات، ومراقبة التكاليف، وتوجيه مواردنا إلى المجالات الكفيلة بتعظيم العائد ورضا العميل، وإدارة ومراقبة مخاطر الإنتمان. وبهذا السياق، يسرني إفادتكم بأن العام ٢٠٠١م كان بحق عام إنجاز غير مسبوق، حيث استطعنا فيه تعزيز وتجاوز إنجازاتنا للعام السابق الذي شهد بدورة إنجازات قياسية، فقد ارتفع إجمالي دخل العمليات ١٣٪ إلى ٥٣١ مليون ريال سعودي، بينما ارتفعت الأرباح الصافية قبل المخصصات إلى ٧٨٩ مليون ريال سعودي في العام ٢٠٠١م مقارنة بمبلغ ٦٨٨ مليون ريال سعودي للعام الذي سبقه، وبزيادة نسبتها ١٥٪، أما الأرباح الصافية بعد خصم المخصصات فقد بلغت ٤٨٦ مليون ريال سعودي في العام الحالي مقارنة بمبلغ ٤٠٥ مليون ريال سعودي للعام ٢٠٠٠م وبزيادة نسبتها ٢٠٪.

لقد تحقق هذا الأداء القوي بعد تجنب مخصصات القروض المتعثرة التي بلغت ٣٠٣ مليون ريال سعودي خلال العام ٢٠٠١م مقارنة بمبلغ ٢٨٣ مليون ريال للعام السابق. ومن الجدير بالذكر أن البنك قام ببناء مخصصات كافية للقروض المتعثرة حيث شرع في ذلك منذ عام ١٩٩٩م، أسفر عنه بلوغ المخصصات مستوى يواكب أفضل المعايير السائدة عالمياً. ومما يبعث على الرضا تمكنا من إنجاز أهداف بناء المخصصات في الوقت المحدد وقدرتنا في الوقت ذاته على تنمية

وزيادة أرباح البنك التشغيلية والصافية بشكل قوي ومستدام.

إن قاعدة الإيرادات قوية وموزعة بشكل جيد على أربعة مجالات عمل رئيسية. يمثل عميل التجئة أحدى الشرائح المهمة جداً والمتماشية من نشاطنا، حيث يقدم البنك الآن لعميل التجئة باقة متكاملة من المنتجات التي تغطي برامج الإدخار والإستثمار والقروض الشخصية ومنتجات الإنتمان الأخرى، مع القدرة على "صدق" هذه المنتجات لتلبية الاحتياجات المحددة للعملاء خلال مراحل حياتهم المختلفة. كما تم التركيز بشكل خاص على تطوير مجموعة متكاملة من البرامج الموجهة للعملاء الذين يتطلعون إلى منتجات مصرفية متواقة مع مبادئ الشريعة الإسلامية. لقد طوت مجموعة الخدمات المصرفية للشركات عاماً ثانياً من التقدم بخطى راسخة، حيث إستطاعت زيادة قاعدة الأصول في سوق تشهد منافسة قوية، أما مجموعة الخزينة فقد شهدت عاماً آخرًا من النمو الجيد، الذي تميز بتنوع أصول محفظة الإستثمار لتشمل نطاقاً أوسعًا من الأصول العالمية، أما إدارة الخدمات للمؤسسات التجارية التي تقوم بخدمة القطاعين المتوسط والناشئ للأعمال في المملكة، فتعمل الآن على نطاق أوسع في كافة مناطق المملكة، وتنوّس فيها قاعدة جيدة لنمو الأرباح خلال السنة القادمة.

إنستغر البنك في صقل ثقافته لتوابع التحديات والفرص التي تفرضها بيئه العمل المتغيرة، والتي من أهمها التحول من ثقافة تنفيذ العمليات إلى ثقافة بناء وإدارة العلاقات. إن الصناعة المصرفية الناجحة للقرن الحادي والعشرين ليست خط إنتاج لتوصيل إحتياجات العميل من منتجات وخدمات، فكل عميل من عملائنا عميل قائم ذاته و مختلف عن غيره، كما أن له إحتياجات وتقوعاته الخاصة، وليس من قبيل المبالغة أن يتوقع من بنكه تقديم منتجات وخدمات صممت خصيصاً لتلبية

تقرير مجلس الإدارة

مجلس الإدارة



د. فاروق الخاروف | خالد محمد الباردي | راشد سعد الرشيد | عبد الحميد عبد المجيد شومان | نعمه صباغ | صلاح راشد الرشيد | أحمد عبد الله العقيل
أحمد عبد المجيد شومان والدكتور فاروق الخاروف بدلاً من المرحوم خالد عبد الحميد شومان والسيد عبد الحميد العطاري على التوالي.

عبد الله إبراهيم سلسلة | عبد اللطيف حمد الجبر | عبد المجيد عبد الحميد شومان
رئيس مجلس الإدارة

وقوفاً

جلساً

إلى: السادة مساهمي البنك العربي الوطني
يسر مجلس الإدارة أن يضع بين أيديكم تقريره السنوي للسنة المالية المنتهية في ٣١
ديسمبر ٢٠٠١م الموافق ١٤٢٢هـ.

النتائج المالية

بلغ إجمالي موجودات البنك العربي الوطني ٤٠,٣٩١ مليون ريال سعودي بنتهاية عام ٢٠٠١م (٢٠٠٠,٣٧,٦٥١ مليون ريال سعودي)، بينما ارتفع إجمالي محفظة القروض بنسبة ٦٪ إلى ١٤,٧٨٨ مليون ريال سعودي (٢٠٠٠,١٣,٩١٥ مليون ريال سعودي)، وتميزت محفظة القروض لهذا العام بجودة التنوع لتغطي مختلف قطاعات الاقتصاد، كما ارتفعت ودائع العملاء إلى ٢٦,٢٧٣ مليون ريال سعودي (٢٠٠٠,٢٤,٩٢٧ مليون ريال سعودي).

واصل المركز المالي للبنك - أسوة بالسنوات السابقة - عكس نسب ومؤشرات قوية كارتفاع نسبة السيولة وكفاية رئيس المال. وتبلغ النسبة المطلوبة لكافية رئيس المال حسب المعايير الدولية ٨٪ كحد أدنى، في حين بلغت هذه النسبة ١٩٪ لدى البنك العربي الوطني مع نهاية عام ٢٠٠١م.

بلغ الأرباح الصافية ٤٨٦ مليون ريال سعودي لعام ٢٠٠١م بزيادة نسبتها ٢٠٪ عن أرباح العام السابق البالغة ٤٠٥ مليون ريال سعودي.

توزيع الأرباح

يوصي مجلس الإدارة بتوزيع مبلغ قدره ٥٤٢ مليون ريال سعودي كأرباح نقدية على المساهمين بواقع ١١ ريال سعودي صافي للسهم الواحد مقارنة بـ٢٠٠,٢ مليون ريال سعودي لعام ٢٠٠٠م، أي بزيادة نسبتها ٤٠٪، إضافة إلى منح سهم مجاني لكل خمسة أسهم. كما يوصي مجلس الإدارة بتحويل مبلغ ١٤٥ مليون ريال إلى الاحتياطي العام.

الموارد البشرية

بلغ عدد العاملين ١,٩٤٠ موظفاً في نهاية عام ٢٠٠١م مقارنة بـ ١,٨٦٣ موظفاً في نهاية العام السابق.

الفروع العاملة

بلغ عدد الفروع العاملة في المملكة العربية السعودية ١١٦ فرعاً في نهاية العام، بالإضافة إلى فرع لندن.

التبرعات والمسؤولية الاجتماعية

وكجزء متكملاً ومتقاضاً مع المجتمع السعودي، يدرك البنك مسؤوليته تجاه هذا المجتمع، وتجسيداً لإيمانه الراسخ بمسؤوليته الاجتماعية، فقد استمر البنك في مديد العون للجمعيات الخيرية والمؤسسات التعليمية وغيرها من الحالات الجديرة بالدعم، حيث بلغ مجموع ما تبرع به البنك مبلغ ٦,٩ مليون ريال خلال هذا العام.

لجنة المراجعة

تألفت لجنة المراجعة خلال العام الماضي من السيد صالح الطعيمي (رئيساً) والسعادة محمد العمران وعبد الحميد العطاري.

أعضاء مجلس الإدارة

تم في شهر مايو ٢٠٠١م انتخاب السيد خالد محمد سعد الباردي بدلاً من السيد عبد العزيز الصغير. كذلك تم في ٦/٢٥/٢٠٠١م تعيين السيد عبد الحميد عبد المجيد شومان والدكتور فاروق الخاروف بدلاً من المرحوم خالد عبد الحميد شومان والسيد عبد الحميد العطاري على التوالي.

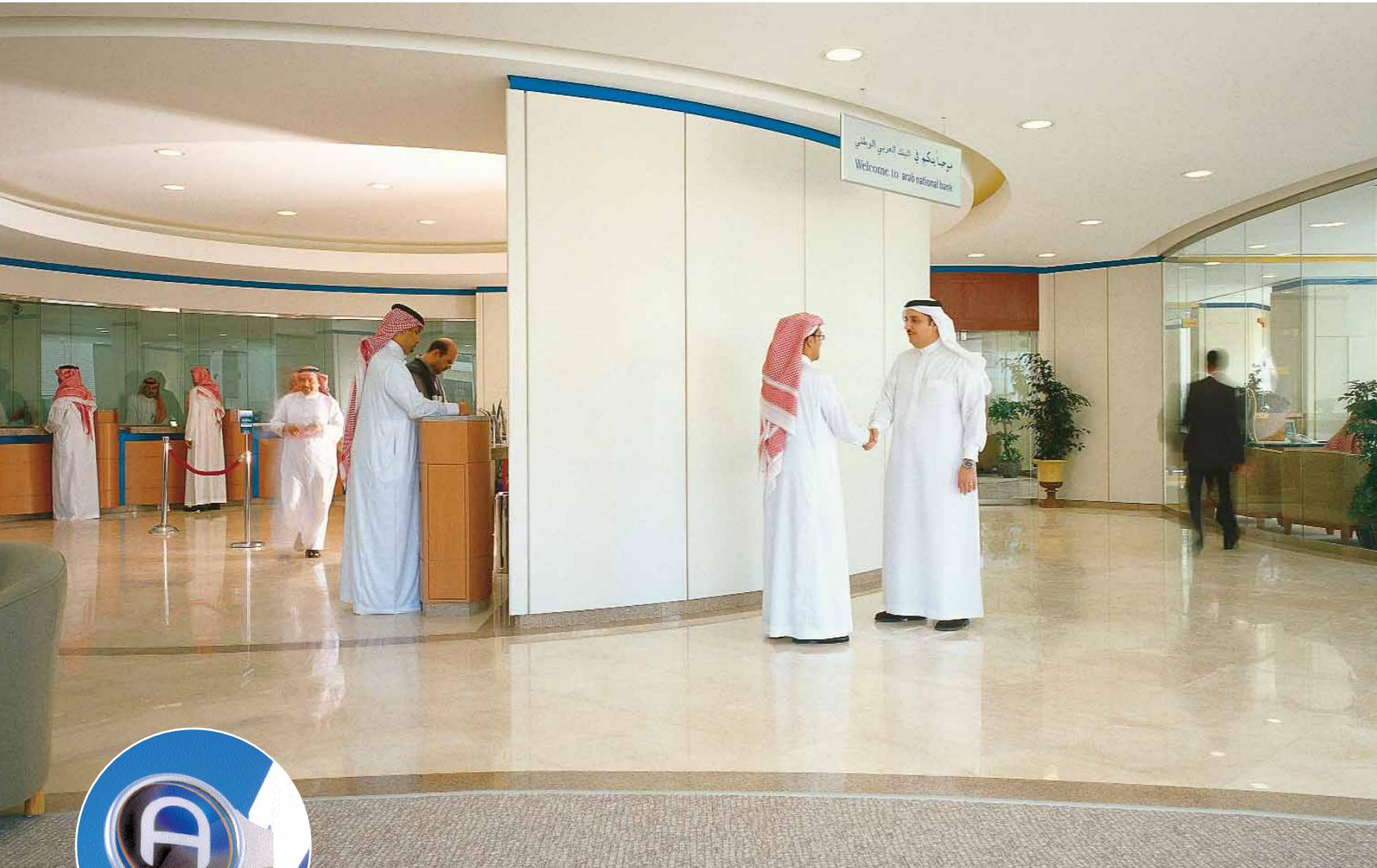
مكافأة أعضاء مجلس الإدارة

تماشياً مع أحكام المادتين ٢١ و ٢٤ من النظام الأساسي للبنك، بلغ إجمالي الرواتب والبدلات المدفوعة لأعضاء مجلس الإدارة عن عام ٢٠٠١م مبلغاً وقدره ٦٤٦,٨٨١ ريال سعودي منها ١,٢٦٠,٠٠٠ ريال سعودي دفعت كمكافأة سنوية، أما المبلغ المتبقى فيمثل بدل حضور إجتماعات مجلس الإدارة واللجنة التنفيذية وتكاليف السفر والإقامة والمصروفات التثوية لأعضاء مجلس الإدارة.

مراجعة الحسابات

قامت الجمعية العامة لمساهمي البنك العربي الوطني خلال إجتماعها المنعقد في مارس ٢٠٠١م بتعيين السادة أرثر أندرسون وشركاه والسعادة بكر أبو الخير وشركاه كمراجع حسابات خارجيين للبنك لعام ٢٠٠١م.

نظرة عامة على الأعمال



كان العام ٢٠٠١ عاماً مميزاً للبنك حيث غدا في وضع أفضل من أي من السنوات السابقة، فبعد أن شملت عملية إعادة الهيكلة كافة مجالات العمل، فإن البنك الآن أكثر جاهزية لمواكبة توقعات وتطلعات قاعدة عملائه المتنوعة والمتامية.

لقد كان لعملية إعادة الهيكلة تأثيراً واضحاً على ثقافة البنك وأحدثت تطوراً رئيسياً على بنيته التقنية التحتية، الأمر الذي يمكن البنك من التركيز على تقديم نطاق أوسع وأشمل من المنتجات والخدمات مع النقة بقدرة أنظمته وموارده على الإستجابة بكل كفاءة ودقة لتلبية كافة احتياجات ومتطلبات عملاء.

لقد أصبح البنك العربي الوطني خلال الأشهر الإثنى عشر الماضية أكثر توجهاً للعميل وتركيزًا على احتياجاته ، كما بذل جهوداً حثيثة لتحديد وتحليل سمات الخدمات والمنتجات المصرفية التي يصبو إليها عملائه الحاليين والمستقبلين خلال مراحل تعاملهم المصرفي مع البنك، مع أهمية إدراك أن لكل شريحة من عملاء البنك احتياجات متباينة تتغير بمرور الزمن. لقد تم توسيع نطاق إعادة تقييم المنتجات والخدمات ليتجاوز الإطار التقليدي للعمل المصرفي ليضم باقة أشمل من الخدمات المالية المتضمنة لمنتجات الإستثمار، وبناء الثروة والإدخار ، والتخطيط المالي بكافة جوانب.

يعتبر صقل وتطوير الشعار العربي الجديد للبنك وطرحة ، أحد أهم التطورات البارزة للعيان خلال العام، حيث يعكس هذا الشعار تطور سمات إستراتيجيات وأهداف البنك خارجياً وداخلياً . وجاري العمل حالياً على إضفاء الشعار الجديد على كافة جوانب عمليات البنك بدءاً من القرطايسية واللوحات ، إلى البطاقات ونشرات تبصير المنتجات، علاوة على الوسائل الإلكترونية وأنشطة الدعاية والإعلان . تحمل هذه المبادرة المميزة في طياتها إلتزاماً متعددًا تجاه جيل من العملاء الذين يتوقعون التمتع بخدمات مصرافية عالمية المستوى كحد أدنى في كل الأوقات.

تقديم باقة أكثر إتساعاً وعمقاً من المنتجات والخدمات

مجموعة التجزئة المصرفية

لما زالت نشاطات التجزئة المصرفية قوة دافعة رئيسية للنمو ، حيث ينبع مكنن هذه القوة من رؤية متعمقة لا تقتصر على تزويد عملائنا بمنتجات مصرافية فحسب، بل تتعدي ذلك لتشمل مجموعة متكاملة من الحلول المالية الكفيلة بخدمتهم خلال مراحل حياتهم المختلفة. إن هذا التحول الجذري من التركيز على المنتج كأساس للتواصل إلى بناء علاقة شاملة ، لهو السبيل الأمثل لإقامة علاقات وطيدة ومستمرة ومتعددة مع العملاء.

أما على المستوى التشغيلي ، فقد شهد العام ٢٠٠١ نمواً سلبياً ومدروساً لمحفظة القروض الشخصية، حيث حققت القروض بنوعيها التقليدي والمتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية إسهامات ملموسة في زيادة الدخل مع المحافظة على حياة أصول عالية الجودة ، وقد تم تبني السياسات والإجراءات المثلثى في مجال الإنتمان والعمليات والتحصيل لإدارة المخاطر المرتبطة بأعمال القروض الشخصية بفعالية.

باشرت المجموعة إعادة تطوير وتحديث التصميم الداخلي للفروع، ليشمل صالات مميزة لخدمة العملاء ، بهدف تقديم خدمات مصرافية خاصة بسرعة ويسر لمجموعات منتقاة من شرائح العملاء ، وست庵ع هذه الفروع النموذجية - مع التركيز الإضافي على تدريب العاملين وطرحمجموعات المنتجات الجديدة - دوراً أساسياً في تحديد النهج الذي سيتبعه البنك لتنفيذ التحول في أساليب تقديم الخدمات.

يسعى البنك العربي الوطني دوماً إلى بناء علاقاته مع العملاء بفاعلية، والمحافظة عليها من خلال عرضه لخدمات مالية متميزة تتلاءم مع شرائح العملاء.

٩ التقرير السنوي ٢٠٠١م البنك العربي الوطني www.anb.com.sa

نظرة عامة على الأعمال

مجموعة الخدمات الاستثمارية / تتمة

ذلك كان العام ٢٠٠١ م عام نجاح لدائرة وساطة الأseم العالمية، إلا أن الشكوك المتعلقة بالوضع الاقتصادي العالمي والأحداث المؤسفة التي تعرضت لها كل من نيويورك وواشنطن في شهر سبتمبر حالت دون وصول نسبة النمو إلى الحد المتوقع، وبالرغم من ذلك تعتبر دائرة وساطة الأseم العالمية في موقع أفضل للإستفادة من أي ارتفاع في أسواق الأseم العالمية، كما أنها تسعى لتوسيع نطاق خدماتها لتشمل مجموعة أكبر من أسواق الأوراق المالية خلال العام القادم بإذن الله.

لقد حققت شركة البنك العربي الوطني مع شركة أكسا صن ليف إنترناشونال أفضل أداءً منذ إنجازها في العام ١٩٩٨ م.

وسيمر هذه الشركاء في تقديم منتجات الإدخار وحماية الأسرة في إطار برنامج أمان . ستواصل مجموعة الخدمات الإستثمارية توفير منتجات وخدمات تعكس آخر ما توصلت إليه الصناعة المصرفية لعملائها، كما لن تدخر وسعاً لزيادة حصتها من السوق. إننا ندرك بأن خدمة العميل حلقة جوهيرية في هذه العملية، ولا نزال ملتزمين بالإستثمار في موظفينا وتأمين الأدوات التقنية الملائمة لإنجاز تلك المهمة بفاعلية.

الخدمات المصرفية التجارية

تم تأسيس إدارة الخدمات المصرافية التجارية للاستفادة من الفرص المتوفرة لخدمة عملاء المؤسسات والشركات المتوسطة الحجم في قطاع الإنماء التجاري. لقد تم فصل إدارة الخدمات المصرافية التجارية بعد إكمال إعادة هيكلتها عن مجموعة التجربة المصرافية لتعمل كوحدة مستقلة، حيث تتم إدارة نشاطات الإنماء التجاري عبر خمسة مراكز تجارية، جهزت بالكوادر البشرية المطلوبة لضمان تحقيق الأهداف المنشودة، منها: إقامة عمليات الإنماء التجاري.

لقد قمنا بتحديد شريحة عملاء تتبع لنا تطوير علاقاتنا بمستوى منخفض من المخاطر لتنمو معًا. إن غايتنا هي خدمة العملاء بمعايير مهنية عالية من خلال توقع احتياجاتهم بدقة ، وتقدير مخاطرهم بآمان وخدمتهم بفعالية.

أطر جديدة لتحقيق الأهداف المالية المستقبلية

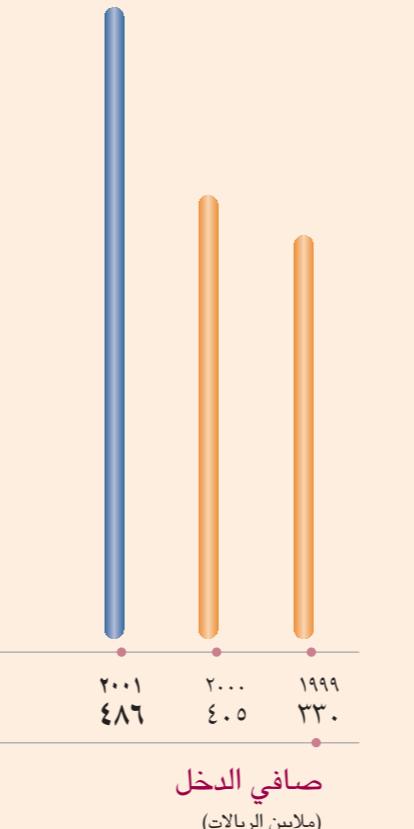
مجموعة الخدمات المصرفية للشركات

شهدت المجموعة عاماً آخرأً من التقدم الملحوظ في كافة مجالات النشاط، حيث إسٌطاع البنك العربي الوطني زيادة محفظة قروضه بطريقة متوازنة ومدروسة، في ظل سوق إقراض يتواضع الطلب على الإئتمان ، والمنافسة القوية للجُوز بصفقات التمويل عالية الجودة.

لقد تم تحقيق تلك الزيادة من خلال الإستحواذ على جزء أكبر من نشاطات عملائنا المصريية، والعمل على توسيع قاعدة العملاء بشكل إنتقائي، والجدير بالذكر أن مستويات دخل العمولات بقيت مرتفعة في عام شهد القليل من صفات التمويل الرئيسية، وذلك لتنوع واتساع قاعدة دخل العمولات الخاصة بالمجموعة.

كما شهد العام ٢٠٠١م تفعيل عملية إدارة أصول المخاطر وزيادة العائد منها . لقد وفر العام فرصاً جيدة للتداول في الأصول، حيث إنفتحت البنك تلك الفرص للوصول إلى الإستفادة المثلثى وتعظيم الإيرادات، وسيواصل البنك إدارة المحفظة بفعالية وبقدر عال من الاهتمام .

**تشمل الأهداف الإستراتيجية للعام ٢٠٢٣ تحقيق نمو في قاعدة الأصول بثبات وأمان مع المحافظة على الجودة الائتمانية للأصول.
مجموعة الخدمات المصرفية للشركات، والعمل على توسيع نطاق المنتجات المتاحة لعملاء البنك من الشركات.**



نظرة عامة على الأعمال



الخزينة

وأصلت مجموعة الخزينة تقديم خدمة متميزة لجهة هيئة المنتجات وإبتكارها وتسعيها وتنفيذها، وتشمل المنتجات المقدمة الودائع المربوطة، والقطع الأجنبي، وتداول الخيارات، والمنتجات المشتقة الأخرى لتغطية مخاطر أسعار الفوائد، والسلع والخيارات الجذابة وتسهيلات المتاجرة بالآهام.

لقد أسمهم كل من النمو الثابت في محفظة الإستثمار وتنوعها لتشمل نطاقاً أوسع من الإستثمارات العالمية، وفعالية إدارة الموجودات والمطلوبات، في نمو واستقرار الإيرادات الحالية والمستقبلية.

بدأت المجموعة بالتشغيل التجاري لنظام تشغيل جديد يعكس آخر ما وصلت إليه التقنية في هذا المجال، بحيث يوفر وظائف متكاملة للتسويق والمساندة. لقد تم الانتهاء من نقل تطبيقات الدخل الثابت والمشتقات ومنتجات أسواق المال إلى النظام الجديد بنجاح، ومن المتوقع الانتهاء من نقل تطبيقات العمل الأخرى في مطلع العام ٢٠٠٢م. ويمثل تشغيل النظام الجديد خطوة جوهيرية إلى الأمام على طريق إستيفاء أهدافنا الإستراتيجية.

فرع لندن

لقد كان العام ٢٠٠١م عام نجاح آخر لفرع لندن الذي انتقل في شهر يونيو الماضي إلى شارع كيرزون في وسط حي مايفير، بالقرب من سفارة المملكة العربية السعودية في لندن، بعد أن عمل إنطلاقاً من مقره السابق في شارع سيمور بمدينة ماربل آرش لمدة تزيد على عشر سنوات. لقد تمت عملية الانتقال دون أي انقطاع أو إرباك لأعمال الفرع.

تركتز ممكانة الفرع الأساسية على تمويل التجارة والخزينة والخدمات المصرفية للشركات، والخدمات المصرفية الشخصية، بينما تعتبر علاقة العميل مع عدد من العملاء دليلاً على نجاحه ليس في مجال توفير خدمات متكاملة فحسب، بل وقدرته على تقديم حلول شاملة وعصيرية.

إن إلتزامنا بتلبية إحتياجات عملاء الفرع في لندن ، وكذلك عملاء البنك في المملكة العربية السعودية هو إلتزام راسخ . سيستمر فرع لندن في المحافظة على مورد إيرادات متوازن ومستقر ومتزايد يستجيب لأهداف البنك الإستراتيجية.

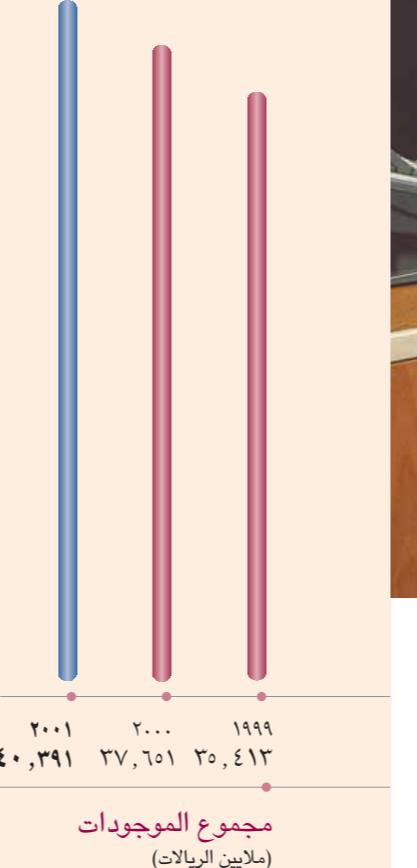
طرق جديدة ومبتكرة لخدمة العميل

الخدمات المصرفية عبر الإنترنت

حاز البنك العربي الوطني في العام الماضي على الريادة في طرح الخدمة المصرفية عبر الإنترن特 في سوق المملكة من خلال (خدمة الإنترن特 المصرفية من البنك العربي الوطني). توفر هذه الخدمة لعملائنا إمكانية إدارة حساباتهم في أي وقت ومن المكان الأنسب لهم مع ضمان توفير درجات حماية قصوى للتعامل عبر الإنترن特.

لقد كان البنك العربي الوطني ولمرة الثانية من الرواد في طرح خدمة "جوال العربي" ، حيث يستطيع البنك من خلال خاصية الرسائل القصيرة بث مجموعة كبيرة من البيانات المصرفية لجوال العميل مباشرة، لإطلاعه على آخر بيانات حساباته لدى البنك في أي وقت ومن أي مكان.

إننا نسعى دوماً لتطوير طرق جديدة ومبتكرة لخدمة العميل وكشريك مالي إستراتيجي له. إن إلتزامنا بالتحول إلى مؤسسة تركز على خدمة العميل هو ركيزة رئيسية من فلسفتنا في تقديم خدمات متكاملة وأمنة وعصيرية يمكن الإعتماد عليها . لا نرى نهاية لرحلتنا الإلكترونية، كما إننا عازمون على مواكبة التقنية والبقاء في الطليعة داخل السوق المحلية لكي يتتوفر لعملائنا أكبر قدر من المزايا الممكنة.



فُكْرَانِيَّةٌ وَعَوْنَانِيَّةٌ

«فَرَبِّيَّةٌ وَعَوْنَانِيَّةٌ

«فَرَبِّيَّةٌ وَعَوْنَانِيَّةٌ

«فَرَبِّيَّةٌ وَعَوْنَانِيَّةٌ

«فَرَبِّيَّةٌ وَعَوْنَانِيَّةٌ

«فَرَبِّيَّةٌ وَعَوْنَانِيَّةٌ

«فَرَبِّيَّةٌ وَعَوْنَانِيَّةٌ



نظرة عامة على الأعمال

مجموعة تقنية المعلومات

لا زال البنك العربي الوطني ملتزماً بـاستخدام تقنية المعلومات كوسيلة هامة لتمكين وحدات العمل من رفع مستويات أدائها ، وتقديم خدمات جديدة للعملاء. ونتيجة لذلك، واصلت مجموعة تقنية المعلومات تنفيذ مشاريع ترمي إلى تحسين مستوى الخدمات الحالية، وإرساء أسس وتقنيات عصرية للمنتجات الجديدة. لقد تم وضع برامج لتطوير وتحديث بنية الشبكة الحالية وقنوات الاتصال لضمان تقديم خدمات أمثلة بكافأة عالية، بينما تحقق المبادرات المستمرة بالتنسيق مع مؤسسة النقد العربي السعودي والبنوك الأخرى في المملكة مزايا جلية للبنك وعملائه حالياً وفي المستقبل. إن ضمان سرية وسلامة وخصوصية معلومات عملائنا ومعاملاتهم يأتي في طليعة أولياتنا وجهودنا المستمرة ، وبصرف النظر عن التقنية المستخدمة.

ننمو بـالتزامنا لكسب رضا العميل

الموارد البشرية والتدريب

يواصل البنك توفير باقة متنوعة من الخدمات المساعدة والتسهيلات لموظفيه. ولزيادة إنتاجية الموظفين، تتم مراقبة أداء كل موظف بشكل مباشر، وتقييمه بالمقارنة مع أهداف محددة مسبقاً للتعرف على مستويات الإسهام الفردي في تحقيق أهداف البنك الإجمالية، وتمكناً منكافأة الأداء الجيد بشكل ملائم . شهدت عمليات تقييم المرشحين وإنقاء الموظفين الجدد مزيداً من التقييم والتحسين، وفي نفس الوقت يستمر العمل على تقييم وإعادة صياغة الهياكل التنظيمية لرفع معايير الكفاءة إلى المستويات المثلثة. بلغت نسبة الموظفين السعوديين إلى العدد الإجمالي للعاملين ٧٨٪ في نهاية العام ٢٠٠١م ، حيث قمنا بتكثيف جهودنا للتعاقد مع المزيد من المواطنين من خريجي الثانوية العامة والجامعات لتعزيز مستويات السعودية والإرتقاء بها إلى آفاق جديدة. تسهم نشاطات التدريب والتطوير الموجه في مساندة أهداف البنك الإستراتيجية بشكل مباشر وترتکز على الاحتياجات الحالية والمستقبلية للبنك. يتم تعزيز سلامة وملاءمة تأهيل موظفينا لخدمة العميل وإستباق توقعاته بإستخدام تقنيات تدريب ترتكز على نتائج إستبيان رضا العمال، ومشاركة موظفينا في برامج التدريب إضافة إلى العديد من المناسبات التي ينظمها البنك على مستوى المملكة لتحفيز الموظفين. سيتم التركيز في المستقبل على تقديم حلول شاملة تلبى احتياجات وتطبعات العملاء ويعتبر برنامجي تطوير المسار الوظيفي والأعمال المصرافية العامة من أهم البرامج والمبادرات التربوية المستمرة لرفع وتيرة التطوير المهني للموظفين، وهو من الإلتزامات الراسخة للبنك.

الخلاصة

لقد مثل طرح الهوية الجديدة للبنك حدثاً جوهرياً للعام ٢٠٠١م، فالحالة الجديدة ليست إلا المظهر الأكثر جلاءً لنجاح البنك العربي الوطني في صقل رؤياه المتتجدة كمؤسسة تتطلع إلى المستقبل، وتسعى للنمو والتطور من خلال إرضاء العملاء والتواجد بقربهم دوماً.

ودائع العملاء
(ملايين الريالات)